

## Verkäufer/-in (m/w/d)

in Vollzeit

Der Name **EPPLE** steht seit 1984 für Qualität bei der Durchführung von anspruchsvollen Neubau-Immobilienprojekten. Wir engagieren uns als Bauträger und Projektentwickler mit Einfühlungsvermögen und Leidenschaft dafür, einzigartige Lebensmittelpunkte zu schaffen. In den Regionen Rhein-Neckar, Rhein-Main sowie Stuttgart und Umgebung realisieren wir architektonisch anspruchsvolle Stadtwohnungen in besten urbanen Lagen ebenso wie Reihenhäuser – häufig in Erbpacht – für junge Familien. Wir möchten unseren Kunden den kompletten Service anbieten und kümmern uns daher auch um den Verkauf und die Vermietung von Bestandsimmobilien.

Sie sind ein Verkaufstalent ohne Scheu vor Akquise, zeichnen sich durch eine starke Dienstleistungsorientierung aus und treffen bei uns auf ein ebenso geprägtes Team. Sie unterstützen zunächst unseren erfahrenen Makler für Bestandsimmobilien und übernehmen je nach Erfahrung möglichst rasch eigene Aufgaben. Erfolge in Akquise und Verkauf honorieren wir mit sehr guten Verdienstmöglichkeiten.

### IHRE AUFGABEN

- Verkauf und Vermietung von Bestandsimmobilien
- Vorbereitung von Exposés und verkaufsrelevanten Unterlagen
- Bearbeitung von Interessentenanfragen und Besichtigungen vor Ort
- Akquise von Makleraufträgen
- Perspektivisch Bewertung von Bestandsimmobilien

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung, nach Möglichkeit zum/zur Immobilienkaufmann/-frau
- Erfahrungen im Verkauf
- Sehr gute Kommunikations- und Abschlussfähigkeit
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Programmen
- Flexibilität in der Zeiteinteilung, Bereitschaft zur Arbeit an Wochenenden

### WIR BIETEN

unseren Mitarbeitenden ein Arbeitsumfeld mit klaren Zielvorstellungen und angemessenen Herausforderungen. Wir begreifen uns als lernendes Unternehmen, in dem sich die Mitarbeitenden gemeinsam mit dem Unternehmen weiterentwickeln können. Verkäufern ohne Immobilienerfahrung bieten wir einen Schnuppertag zum gegenseitigen Kennenlernen an. Wir erwarten großes Engagement und einen hohen Einsatz und bieten dafür ein attraktives Arbeitsumfeld in einem engagierten Team mit verschiedenen Benefits:

- Fixum plus erfolgsabhängige Provision
- Dienstwagen nach Vereinbarung
- schnelle Entscheidungswege dank flacher Hierarchie
- mobiles Arbeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- betriebliche Altersvorsorge
- Jobticket des RNV, kostenlose Parkplätze
- wöchentliche Sportgruppe
- verschiedene Teamevents im Laufe des Jahres

Eine hohe Identifikation mit unserem Unternehmen, mit unseren Projekten und unserer Kultur ist ein wesentlicher Baustein unseres gemeinsamen Erfolgs. Darum reflektieren wir uns und unser gemeinsames Tun regelmäßig und gezielt. Wenn Sie Teil dieses Ganzen werden möchten, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

**EPPLE GmbH**

Frau Julia Stegmann

Vangerowstrasse 2 · 69115 Heidelberg

06221 971050 · [personal@eppleimmobilien.de](mailto:personal@eppleimmobilien.de)